

## 企業概要

<https://www.rakus.co.jp/>

代表者 《代表取締役》 中村 崇則

概要 ■設立 2000年 11月1日 ■資本金 3億7,837万8千円  
■従業員数 1,890名(連結)

所在地 本社 〒151-0051 東京都渋谷区千駄ヶ谷5-27-5 リンクススクエア新宿7階

## 求人要項

## 【営業企画管理職/管理職候補】大阪

## 仕事内容

## ◆ミッション/機能

営業企画の役割としては大きく以下4つです。(役割ごとにチームを分けております)

- ①企画 : 8製品×3拠点扱う西日本営業統括部の戦略立案～実行支援
- ②教育/育成 : 今年度約40名増員、今後5年で200名超の増員、300名規模の組織となる計画から  
オンボーディング、セールスイネーブルメント機能の構築
- ③プロモーション : パートナーとの協働施策を主軸としたオフラインリードの創出
- ④アカウントセールス&案業動意 : 受注後顧客からのアップセル、クロスセル創出と新製品  
(案業動意)の西日本エリアでの立ち上げ

-----

チームメンバーは20代が中心で、育成に主眼を置き、成長を促すあらゆる取り組みに日々取り組みながら、サービス販売を活性化していく土台作りを行っております。決まった枠組みの中で業務を行うのではなく、自ら考え率先し、手法を検討しながら業務を進めていただきます。

## ◆採用背景

営業企画内でも4つの役割を、各領域に分け担当管理職を置いた方がより新たな戦略立てや施策をスピード感をもち落とし込み実行に移すことが出来ると考え新たに企画課の管理職採用を行っております。  
当社の理念や事業に共鳴してくださり、さらなる拡大に向けて会社と一緒に成長したいと考えておられる方を求めています。

## ◆本ポジションの魅力

- ①SaaSビジネスへの参画  
市場拡大しているSaaS事業の根幹に携わることが出来ます。
- ②ロジカルに意思決定ができる環境  
ラクスは2000年の創業からこれまでに複数のSaaS事業を安定的に成長させてきており、背景には定量的かつロジカルな意思決定・戦略設計があります。
- ③事業横断型の取組  
ラクスでは事業フェーズが異なる複数の事業を運営している事から製品毎の事業部制を取っていますが、西日本エリアにおいては製品横断型の営業組織運営をしており、製品毎の垣根を越えてお客様の課題解決をワンストップで行える組織を志向しています。

## 雇用形態

- 正社員
- 
- \*試用期間6ヶ月
- 
- \*条件・待遇の変動なし

## 勤務地

■大阪 本店

## 必要な能力・経験

【必須経験】※以下いずれか当てはまる方

- ◆大学卒以上の方
- 
- ◆営業系を含む管理職経験3年以上
- 
- ◆事業もしくは営業戦略を企画立案～実行まで主体的に携わられた経験をお持ちの方
- 
- ◆1人ではなく社内外複数のチームと協働したプロジェクトマネジメントの経験

## 【歓迎経験】

- ◆営業活動内における詳細のKPI設定・運用を実践してきている経験のある方
- 
- ◆基本的なIT知識
- 
- ◆システム開発営業経験
- 
- ◆IT系サービスの立ち上げ経験

## 【求める人物像】

◇成長意欲をお持ちの方

## 待遇・条件

## 給与

《年収》6,940,000円～11,200,000円

- \*昇給:年1回(5月)
- 
- \*その他、諸手当

## 休日

■完全週休2日制(土・日)

- \*祝日 \*年末年始休暇
- 
- \*夏季休暇 \*有給休暇
- 
- \*慶弔休暇 \*産前産後休暇
- 
- \*バックアップ休暇
- 
- \*子の看護休暇(1人につき5日間 ※有給とは別途)

## 就業時間

■9:00～18:00

## 福利厚生・各種社会保険

■厚生年金、健康保険、雇用保険、労災保険

## 【各種手当】

・家族手当・残業手当・深夜手当・休日勤務手当・通勤手当・赴任手当・出張手当

## 【その他、福利厚生】

- ・交通費支給:上限10万円/月
- 
- ・家族手当:子1人3万円/月、2人5万円/月、3人以上6万円/月を18歳まで支給
- 
- ・ラクスマイル制度:お子様扶養の場合所定就業時間を前後1時間まで30分単位で変更可
- 
- ・私服通勤
- 
- ・ベビーシッター補助制度
- 
- ・社内サークル、社内交流イベント

## 備考

- 選考内容
- 
- 書類選考>面接2～3回>内定